



DE
ES
AP
ANA
BO
OK



01

Introducción al Mercado

Descripción del mercado.
Tamaño del Mercado.
PIB.
Costo de Vida.
Principales Industrias: Tendencias.
Principales Eventos de Innovación y tecnología.
Principales Incubadoras y Aceleradoras.
Principales Medios Especializados.
Principales ciudades.
Principales Stakeholders.
Tratados de Libre comercio.

02

Constitución de la Empresa

Constitución de la sociedad:
Explicación de diferentes tipos de sociedades.
Inscripción en el Registro de Comercio.
Publicación en Diario Oficial.
Inicio de Actividades y obtención de RUT de la empresa.
Apertura Cuenta Bancaria.

03

Información Tributaria y Legal

Impuestos: Tipos de impuestos en el mercado.
Consideraciones regulatorias.
Registro de Marca.
Beneficios tributarios.

04

Reglamento trabajador

Obtención de visa de trabajo.
Horas de trabajo, salario mínimo, horas extras, cantidad de trabajadores.
Finiquitos, términos de contrato, aviso despido.
Aguinaldos y gratificaciones.
Rangos Salariales.
Trabajadores extranjeros.

05

Contratación de talentos

06

Oficinas

07

Casos de éxito

08

Red y alianzas

Oficina comercial
> Servicios
> Alianzas
Endeavor
> Servicios
> Alianzas

Descripción y tamaño del mercado



Cantidad de habitantes en 2021:

47.398.695
MILLONES DE HABITANTES

Cantidad de Mujeres:

24.132.356



Cantidad de Hombres:

23.197.625

Población por sus principales ciudades:

MADRID 6.755.828 DE HABITANTES

>> **BARCELONA:** 5.639.524

>> **SEVILLA:** 1.960.920

>> **BILBAO:** 1.139.209

>> **VALENCIA:** 2.574.888

>> **MÁLAGA:** 1.696.463

>> **ZARAGOZA:** 976.472

PIB²

El porcentaje de participación dentro del PIB por cada ciudad autónoma es el siguiente:

- >> Cataluña: 19,0%
- >> Madrid: 19,3%
- >> País Vasco: 5,9%
- >> Galicia: 5,3%
- >> Castilla y León: 4,9%
- >> Aragón: 3,1%
- >> Navarra: 1,7%

Viendo el PIB per cápita por cada ciudad autónoma del 2020, tenemos:

- >> Madrid: 32.048
- >> País Vasco: 30.401
- >> Navarra: 29.314
- >> Cataluña: 27.812
- >> Aragón: 26.512
- >> Castilla y León: 23.167
- >> Galicia: 21.903

El PIB anual en 2021:

1.205.063
MILLONES DE EUROS



Y el PIB per cápita del mismo año:

25.460
EUROS

Costo de Vida

Las ciudades más caras en las que vivir son **San Sebastián, Madrid y Barcelona**, teniendo en cuenta factores como el precio de la vivienda, impuestos, transporte, canasta básica; En estas ciudades se dan los ingresos medios por hogar más altos. Las ciudades más baratas para vivir son **Cáceres, Lugo y Plasencia**.

El costo de vida en España es el

30 más barato
de Europa Occidental
 (nº 14 de 16)



Costos mensuales estimados para una persona sola:

USD 1.750 (€1.480)



Costos mensuales estimados para una familia de 4 personas:

USD 3.486 (€2.948)

El costo de vida en España es más caro que en el

64%
de países del mundo.

(nº 28 de 75)

Principales Industrias: Tendencias

Sectores priorizados por el Gobierno de España para la atracción de inversión:

>> ENERGÍAS RENOVABLES

Fotovoltaica, eólica, autoconsumo energético)

>> TIC

Centro servicios compartidos, IoT, Impresión 3D, SmartCities, Fintech, Ciberseguridad, IA y BD, 5G).

>> CIENCIAS DE LA VIDA

I+D Tecnología sanitaria, medicina personalizada, biosimilares.

>> AGRO ALIMENTOS

Orgánicos, Agrotech.

>> AUTOMOCIÓN Y MOVILIDAD

Digitalización Industria 4.0, aligeramiento de vehículo, reciclaje en industria automotriz, sistemas propulsión, almacenaje energía, vehículos conectados y más seguros, nuevos modelos de comercialización.

>> AEROESPACIAL

Vuelos comerciales no tripulados, sistema gestión tráfico aéreo, nuevos materiales: Fibra de carbono, desarrollo aplicaciones satelitales.

>> TRANSPORTE Y LOGÍSTICA

(logística 4.0, liberación capacidad transporte Ferroviario, logística verde, inversa, e-logística).

>> INDUSTRIA AUDIOVISUAL

Coproducción, radiodifusión, animación y efectos especiales, publicidad.

>> TURISMO Y OCIO

Turismo MICE, traveltech, turismo cultural.

>> INDUSTRIA QUÍMICA

Tratamiento aguas, desalinización por membranas, almacenamiento de energía en baterías, grafeno, economía circular, digitalización en industria, agroquímica, reciclado, reutilización, etc.



El Gobierno español ha lanzado la Estrategia de Nación Emprendedora, identificando la hoja de ruta para la transformación económica y social durante la próxima década bajo 3 ejes: educación, I+D+i y emprendimiento innovador.

Principales Eventos de Innovación y tecnología

>> Mobile World Congress Barcelona - 2023 (27 febrero - 2 marzo)

>> South Summit 2023 (7 - 9 junio)

>> 4yfn (27 febrero - 2 marzo)

>> Smart City World Congress (7 - 9 noviembre)

>> IOT Solutions World Congress

>> Crowddays

>> Startup Olé (4-7 septiembre)

>> Global Robot Expo (4-5 octubre)

>> Digital Business World Congress 2022 (13-15 junio)

>> Madrid Platform (8-10 mayo)

Principales Medios Especializados

>> El Referente

>> Innova Spain

>> Emprendedores

Principales Stakeholders

>> Gobierno Local

>> Incubadoras y Aceleradoras

>> Crowdfunding

>> Unión Europea

>> Corporaciones

>> Gobierno Autónomo

>> Business Angels Network

>> Parques Tecnológicos

>> Venture Capital Private Equity

>> Ayuntamientos

>> Family Offices

>> Clusters

>> ProChile

>> Icesx

Principales Incubadoras y Aceleradoras

INCUBADORAS

>> La Salle Technova

>> Madrid Emrende

>> BIC Bizkaia

>> BIC Euronova

>> Barcelona Tech City

>> Impact

ACELERADORAS

>> Seedrocket

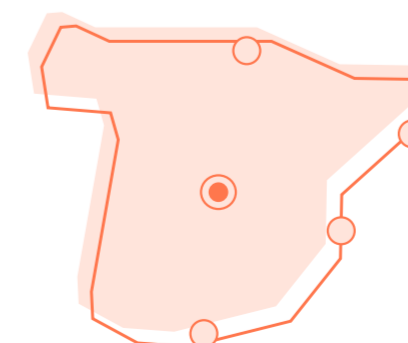
>> Wayra

>> Lanzadera

>> Conector

PRINCIPALES CIUDADES

Son destacados focos de emprendimiento: Barcelona, Madrid, Valencia, Bilbao y Málaga.





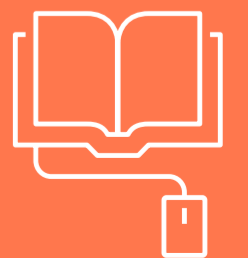
Tratados de Libre comercio

- » Chile exportó a España en 2021 USD 1.554 millones, donde el cobre representó un 66% del total. A nivel mundial España fue el 10º destino de los envíos chilenos y el 3º en relación con Europa.
- » Principales categorías exportadas de Bienes: Productos del mar (USD 189 mill.), Agropecuarios (USD 143 mill.) y Manufacturas (USD 94 mill).
- » Las exportaciones chilenas mostraron una caída del -10% 2019/2020 tras los efectos de la pandemia; pese a ello este descenso estuvo por debajo del -15% de las importaciones totales españolas.
- » Las contribuciones negativas se explican por la disminución de envíos de cobre (-11%) y de bienes (-8%).
- » 768 empresas chilenas hicieron envíos a España en 2020, de las cuales 86 corresponden a exportadores de servicios y 24 a cobre. A su vez se exportaron un número de 848 productos, siendo el más alto en Europa en diversificación de productos.
- » Del Acuerdo de Asociación Chile y la UE, que junto a las disposiciones comerciales, se desarrolla un importante capítulo de diálogo político y de cooperación que despliega a su vez una sección económica y comercial, cubriendo esta última las áreas de servicios, bienes, inversiones, movimientos de capital, propiedad intelectual y compras públicas.
- » España es el 1er inversor extranjero de la UE (stock IED) y 2º a nivel mundial en una diversidad de sectores (energía, concesiones, SS financieros, alimentos).
- » España fue el 2º emisor de turistas a Chile de la UE con 86.681 llegadas el 2019 y 1º en divisas emitidas.

ACUERDO DE ASOCIACIÓN CHILE –UNIÓN EUROPEA

OTROS TRATADOS BILATERALES:

- » Acuerdo de Reconocimiento Mutuo de títulos profesionales
- » Acuerdo de Homologación de Licencias de Conducir.
- » Convenio para Evitar la Doble Tributación.
- » Convenio de Seguridad Social.
- » Convenio de Cooperación en Materia de Propiedad Industrial.
- » Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones.
- » Convenio de Doble Nacionalidad.



Constitución de la sociedad: Explicación de diferentes tipos de sociedades

>> A. CONSTITUCIÓN DE LA SOCIEDAD

Explicación de diferentes tipos de sociedades. Como principio general, las inversiones extranjeras en España no requieren autorización previa, salvo algunas muy específicas.

Establecer una empresa es sencillo. Los tipos de empresas se encuentran en línea con las existentes en los países OCDE.

Formas más habituales de operar para una empresa extranjera: Sociedad española con personalidad jurídica propia, Sociedad anónima (SA) y Sociedad de responsabilidad limitada (SL).

>> PERSONA FÍSICA

Desarrollo de la actividad empresarial o profesional directamente por la persona física. Destacamos la figura del “emprendedor de responsabilidad limitada”.

>> SUCURSAL

Carecen de personalidad jurídica propia estando su actividad y responsabilidad jurídica directamente vinculadas a la sociedad matriz del inversionista extranjero.

>> COOPERACIÓN EMPRESARIAL

Asociaciones con otros empresarios establecidos en España.

Se pueden distinguir diferentes formas de Joint-Venture. Las más frecuentes son: Unión Temporal de Empresas y Agrupación de Interés Económico

Inscripción en el Registro Mercantil

Lo primero que se debe hacer para registrar una empresa en España es la elección de la forma jurídica para registrar una empresa (Sociedad Anónima, Sociedad Limitada de Formación Sucesiva, cooperativa, etc.). Junto a la forma jurídica se debe denominar la empresa, siendo requisito obligatorio para obtener la escritura pública de constitución de sociedad. Tras denominarlo se te entrega un documento acreditativo que verifica que no hay otra empresa con el mismo nombre y este tiene un tiempo de 6 meses para poder registrarlo en el Registro Mercantil.

Una vez realizado los pasos anteriores se debe solicitar el NIF (Número de Identificación Fiscal) de la empresa y se debe “dar el alta” en el Impuesto de Actividades Económicas presentando el [Modelo 036/037](#).

Luego se debe crear la escritura pública en notaría el cual debe estar firmado por todos los socios que conforman la sociedad.

Ya después de un mes de otorgada la escritura pública, se debe acudir al Registro Mercantil Provincial. Para realizar la inscripción se deben presentar los siguientes documentos:

>> El NIF

>> Escritura Pública.

>> El modelo 600 (con este se tramita la liquidación del Impuesto de Transmisiones Patrimoniales).

>> Certificado de Sociedad Laboral.

Como recomendación, este proceso se debe realizar presencialmente en España, ya que los tiempos para realizar todo este proceso toma entre 3 y 5 días. Y en caso de que una persona en España realice todos los trámites con algún poder notarial, esto puede tomar un mes.

Inicio de Actividades y obtención de NIF/NIE de la empresa

Para poder realizar la solicitud de del NIF siendo extranjero sin nacionalidad española, la Agencia Tributaria podrá asignar un NIF de manera transitoria mientras se realiza el proceso del NIE (Número de Identidad de Extranjero). El NIF de los extranjeros en España corresponde al mismo número del NIE.

Para poder obtener el NIF como empresa o sociedad se necesitan los siguientes documentos:

>> Documento que acredite la existencia de la compañía.

>> Poder específico realizado ante notario a favor de una persona española para poder realizar el trámite. Sino, uno lo puede hacer por cuenta propia, pero ya debe haber obtenido su NIE español.

>> Ambos documentos deben estar apostillados por el Convenio de la Haya o legalizados por el Ministerio de Asuntos Exteriores. Luego se debe traducir el documento al español.

>> Como último paso, el representante de la compañía deberá firmar modelo de solicitud de NIF, indicando una dirección española para tener contacto y la dirección extranjera de la compañía.

Apertura Cuenta Bancaria

>> Banco Santander, BBVA, CaixaBank, Banco Sabadell.

>> BBVA Spark: Nueva unidad del banco que atiende al ecosistema emprendedor creando nuevas oportunidades para este segmento y actuando como un afiliado financiero para su crecimiento y expansión.



Impuestos: Tipos de impuestos en el mercado

LOS PRINCIPALES IMPUESTOS DIRECTOS APLICADOS EN ESPAÑA SON

- » El Impuesto de Sociedades se divide en: Generales (25%), reducido para emprendedores (15%), reducido para cooperativas fiscalmente protegidas (20%), y sobre el que existen diversos incentivos fiscales a la inversión destacando las relativas a I+D e innovación tecnológica. Además, existen deducciones para evitar la doble imposición interna e internacional (94 convenios para evitar la doble tributación) y un ventajoso sistema de exención para dividendos y plusvalías de fuente extranjera..
- » El Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF) residentes fiscales en España.
- » El Impuesto sobre la Renta de No Residentes (IRNR).

LOS IMPUESTOS INDIRECTOS MÁS IMPORTANTES SON

- » IVA, con un tipo general del 21%, el reducido de 10% y superreducido de 4%.
- » Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados.

Consideraciones regulatorias

En el entorno regulatorio, la carga burocrática en el funcionamiento de la empresa en España es un aspecto crítico para los inversionistas extranjeros, al igual que la menor rapidez y eficacia de los juzgados mercantiles.

En lo que respecta a la estabilidad del marco regulatorio, el desarrollo y aplicación de la legislación de la competencia, como la protección de los derechos de propiedad intelectual, no parecen ser problemas para el inversionista extranjero.

En España y resto de países de la UE se han elaborado algunos instrumentos normativos para el control de las inversiones extranjeras directas (IED) en sectores "sensibles" y estratégicos, incluidos los de Defensa. Sin embargo, este tipo de inversiones están principalmente relacionadas con adquisiciones de empresas consideradas de seguridad nacional, seguridad económica o sectores estratégicos.

En materia de propiedad intelectual e industrial, la legislación española se encuentra en consonancia con la del resto de los países miembros de la UE. Lo mismo sucede con el Reglamento General de Protección de Datos (UE) 2016/679 de obligado cumplimiento.

Beneficios tributarios

El Estado español y resto de Administraciones Públicas desarrollan y consolidan un completo y variado sistema de ayudas e incentivos, otorgando especial énfasis al fomento del empleo indefinido, a la inversión regional e I+D+i. Al formar parte de la UE los inversionistas pueden acceder a fondos de ayuda europeos.

Las medidas de apoyo se agrupan en las siguientes categorías:

- » **Incentivos para la formación y el empleo.**
- » **Incentivos a la inversión en determinadas regiones.**
- » **Incentivos para sectores industriales específicos (tales como el sector minero, industrial, de desarrollo tecnológico, de investigación y desarrollo, etc.).**
- » **Incentivos para pymes innovadoras.**
- » **Financiación privilegiada del Instituto de Crédito Oficial.**
- » **Incentivos a la internacionalización.**
- » **Ayudas de la Unión Europea.**

En las indicadas hay atractivas ventajas como las deducciones fiscales y ayudas a las actividades de I+D+i, bonificaciones en la Seguridad Social.





Obtención de visa de trabajo o NIE

Los extranjeros que por distintos intereses, como económicos o profesionales, se relacionen con España, deben realizar el trámite del Número de Identidad de Extranjero (NIE). Con este número personal se podrá identificar al extranjero, el cual deberá figurar en todo documento personal de la persona.

Para poder realizar el trámite se deben presentar los siguientes documentos:

- >> **Solicitud normalizado EX-15** firmado por la persona que solicita el NIE.
- >> Copia del original de pasaporte o documento de identidad.
- >> Comunicación de las razones económicas o profesionales para justificar la solicitud del NIE.

Finiquitos, términos de contrato, aviso despido

Para poder despedir a un trabajador se debe dar un aviso de 14 días para que la persona se vaya de la empresa. Comúnmente las empresas en España no dan esos 14 días de aviso previo y prefieren pagar esos 14 días de sueldo.

Rangos Salariales

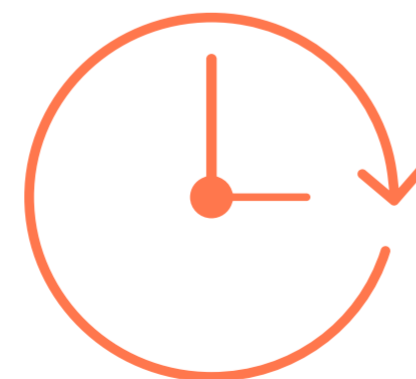
En esta página podrás encontrar una **Guía Salarial** de los distintos puestos de trabajo en España realizando una búsqueda por distintas industrias dentro del país.



Horas de trabajo y salario mínimo

La duración de la jornada laboral semanal no podrá exceder de 40 horas de trabajo efectivo y no pueden ser más de 9 horas diarias.

El salario mínimo en España es de 1.050 Euros mensuales.



Contratación de talentos

Para la contratación de talento se utilizan principalmente referidos, en especial si son para cargos *senior*, y por otro lado se utiliza LinkedIn para poder obtener una terna de algunos candidatos.

Otro método utilizado son los Headhunters, los cuales hay empresas dedicadas por cada industria, los cuales están especializados en talento de las distintas industrias.

Dentro de las opciones siempre se toma en cuenta las universidades de las que vienen los candidatos, alguna de las más importantes son:

- >> Universidad Autónoma de Madrid (UAM)
- >> Universidad Autónoma de Barcelona (UAB)
- >> Universidad de Navarra (UNAV)
- >> Universidad Complutense de Madrid (UCM)

Oficinas

Madrid siendo una de las principales ciudades de España es una gran opción para poder tener tu oficina. En el centro de Madrid es una gran opción por el hecho de tener el núcleo empresarial, pero es costoso tener una oficina ahí, pero otra opción y muy buena, es cerca del aeropuerto de Madrid.

De las mejores opciones que un emprendedor que esté llegando a España, es estar en un Cowork, tanto en Madrid como en Barcelona, por el hecho de que es mucho más barato y las conexiones que hay dentro de los coworks son muy grandes. Alguno de estos co-works son:

- >> We-Work
- >> Zity Hub
- >> Glue Work
- >> Loom
- >> Talent Garden



Casos de éxito

CHILENOS:

- >> PHAGE LAB
- >> SOY MOMO
- >> GEOVICTORIA
- >> BUSCALIBRE
- >> MEDIASTREAM

ESPAÑOLES:

- >> GLOVO
- >> WALLBOX
- >> JEFF
- >> CABIFY
- >> ASTI





Servicios exclusivo para emprendedores de la Red Endeavor que actualmente cuenta con 164 emprendedores en Chile.



Servicios para clientes de ProChile. Para tomar contacto con nuestras oficinas comerciales, te invitamos a ser cliente de ProChile [aquí](#).

Oficina comercial ProChile

El director de ProChile España es: Gabriel Guggisberg
prochilespain@prochile.gob.cl

>> Servicios

Orientación y apoyo a la internacionalización de las empresas chilenas en sus distintas etapas, mediante los instrumentos que desarrolla ProChile.

Endeavor



ANTONIO IGLESIAS
Managing Director



Para conocer al resto del equipo haz click aquí.

>> Servicios

Cuenta con un staff de 11 personas ubicados en 2 oficinas: Madrid y Barcelona.

Endeavor España cuenta con 74 emprendedores activos los cuales representan a 52 empresas. También tienen 80 mentores expertos en distintos temas.

>> Alianzas

[EY](#)

[Gabinete Vergara](#)

>> ENDEAVOR

Lidera desde 1998 el movimiento global de emprendedores de alto impacto para catalizar el desarrollo económico en los 40 países en que está presente. Para eso, selecciona y entrega apoyo estratégico a emprendedores que estén en proceso de escalamiento, ayudándolos a derribar barreras y entregándoles las herramientas para que sean exitosos: red de mentores de primer nivel, redes de contacto, apoyo estratégico, talento, acceso a capital inteligente, acceso a mercados, e inspiración.

endeavor

>> PROCHILE

Es la Dirección General de Promoción de Exportaciones que busca promover las exportaciones de bienes y servicios del país.

A través de su departamento de Innovación, apoya la internacionalización de empresas de base tecnológica de alto valor agregado, para sofisticar y diversificar la matriz exportadora nacional.



>> VANTAZ

Es una consultora chilena con 20 años de experiencia, y con presencia en Chile, Perú y Australia, enfocada en entregar una propuesta de valor integral a la industria minera nacional e internacional. Entre sus temas de expertise está la productividad, la tecnología, sustentabilidad, mantenimiento, el manejo del cambio, definición de propuesta de valor y estrategia de internacionalización.



PLAYBOOK ESPAÑA